

保険営業向け定例研修会開く

篠崎氏が決算書分析のポイント等を詳説



篠崎 氏

日本財務力支援協会（ブランド名：財務の窓口、篠崎啓嗣代表理事）は、6月7日午後2時半から午後5時半まで、大阪市淀川区のCIVI新大阪研修センターで、保険営業パーソン向け定例研修会を開催した。同協会は、篠崎氏（㈱のとき総研代表取締役）が、決算書を預からず、決算書の精査をせずに財務分析をしている③事業保障の必要保障金額の計算において、経済的合理性がない。未来における経営の見地から必要保障金額を算出するべき——など誤認を正し、「保険営業パーソンのあるべき姿」を創出したいとの思いから、2016年秋に発足。翌年から東京、大阪、福岡で定例研修会を実施して

日本財務力支援協会

また、保険業界での間違った財務の認識、①利益の繰延べは税務対策であり財務対策ではない②4割弱の会社が決算書の化粧をしていにもかかわらず決算書の精査をせず

いる。

（ブランド名：財務の窓口、篠崎啓嗣代表理事）は、6月7日午後2時半から午後5時半まで、大阪市淀川区のCIVI新大阪研修センターで、保

険営業パーソン向け定例研修会を開催した。

同協会は、篠崎氏（㈱のとき総研代表取締役）が、決算書を預からず、決算書の精査をせずに財務分析をしている③事業保障の必要保障金額の計算において、経済的合理性がない。未来における経営の見地から必要保障金額を算出するべき——など誤認を正し、「保険営業パーソンのあるべき姿」を創出したいとの思いから、2016年秋に発足。翌年から東京、大阪、福岡で定例研修会を実施して

今回の研修では講師の篠崎氏が考案した「法人財務すつきりシート」を用いて、33の質問により決算書入手と保険証券入手を容易にする手法、生

保の必要保障額に経済的合理性を持たせるための決算書分析のポイント等について、現場で使えるトーケン例を織り交ぜながら詳細に解説した。

篠崎氏は、生保提案の念頭に置いた決算書分析では、売上を12で割った「月商」、フリーキヤッショフロー（翌年以降に自由に使

的的な質問を記した「全体像」シートを核に、「現預金（合計）」、「借入金（長期・短期融資合計）」、「純資産の部合計」に着目してその企業がどのようにお金を回してきたか

などをイメージするのがポイントとなる」といった役立つ情報、ヒントを惜しみなく提供した。

同協会では今後も保険営業パーソン向けの研修会を開催する。

▽日本財務力支援協会HP（問い合わせ先）<http://zaimu-mado.com>

的等から財務的なアドバイスを行う「財務戦術」のそれぞれのシートにより会社のお金の流れ、癖を可視化できるのが大きな特徴の一

つとなっている。

年振り返れば問題点がえてくるが、10年先を思

い描いた際の課題も過去の問題点から見えてくる。その視点、思考を養うべき」【簿記はその勘定科目に連関する相手方

の科目（現金なら売掛、借入、在庫、固定資産など）をイメージするのがポイントとなる】といった役立つ情報、ヒントを惜しみなく提供した。

同協会では今後も保険



研修会の様子

寧に解説した。

（長期・短期融資合計）味があるのか一つひとつ丁寧に解説した。

また、「中小企業の経営者と株価対策に加えて連携保証対策の話ができるが信頼度が大幅に増す」「決算書で過去を10年振り返れば問題点がえてくるが、10年先を思い描いた際の課題も過去の問題点から見えてくる。その視点、思考を養うべき」【簿記はその勘定科目に連関する相手方の科目（現金なら売掛、借入、在庫、固定資産など）をイメージするのがポイントとなる】といっ

た役立つ情報、ヒントを惜しみなく提供した。

同協会では今後も保険営業パーソン向けの研修会を開催する。

▽日本財務力支援協会HP（問い合わせ先）<http://zaimu-mado.com>